

Putzmeister

#93 | MAIO | 2023

PM

POST



HIGH-LIGHTS



MUNDO PUTZMEISTER

- # Bauma 2022 – um sucesso para a Putzmeister >>
- # iONTRON Customer Council >>
- # A ITAS-Cas d.o.o. torna-se Putzmeister d.o.o. >>
- # Putzmeister na própria pele >>
- # Encontro Internacional de revendedores bem-sucedido em 2023 na Putzmeister Índia >>
- # O australiano "Sr. Putzmeister" David Bond está se aposentando >>



NOTÍCIAS PRODUTOS

- # A Putzmeister Industrial Technology recebe uma encomenda importante da Wien Energie >>
- # Construção pré-fabricada repensada >>
- # Putzmeister e SANY – juntas por um futuro sustentável >>
- # MY Putzmeister – Entre no mundo digital premium da Putzmeister >>



Putzmeister

FOLLOW US:





Putzmeister



HOME

MUNDO PUTZMEISTER

BAUMA 2022 – UM SUCESSO PARA A PUTZMEISTER



Clientes australianos com colaboradores da Putzmeister Oceania: "É bom fazer parte da família Putzmeister"

Desta vez, o lema da apresentação da Putzmeister na feira Bauma 2022 foi "**Today, Tomorrow and into the Future**" e mostrou aos nossos clientes que a Putzmeister já está lidando com o futuro hoje e desenvolvendo soluções.

A Putzmeister expôs um total de 26 máquinas das Business Units Concrete (CT) e Mortar Technology (MT) em uma área de mais de 3.000 m² dentro e ao redor do hall B6 e na área externa (Sany CT).

A receptividade ao estande e aos produtos e serviços em exposição foi muito positiva.

160 colaboradores da Putzmeister de Aichtal e das diversas filiais, bem como 190 revendedores de todo o mundo, estavam disponíveis para conversar com as partes interessadas e clientes. >>





Putzmeister



HOME

MUNDO PUTZMEISTER



Nossa impressora 3D móvel Karlos e o novo controle Ergonic 3 suscitaram muito interesse.

A área SAB (Special Application Business) apresentou as diversas soluções da Putzmeister para fábricas de peças acabadas em forma de animações e apresentações diretamente no estande da feira e em uma concorrida palestra no centro de conferências.

Pela primeira vez, a Putzmeister ofereceu um passeio virtual pelo estande para os interessados que não puderam comparecer à Bauma.

Esta pode ser acessada através do link abaixo.

O vídeo de imagens criado especialmente para a Bauma, que foi exibido alternadamente em alemão e inglês a cada hora,

também foi bem recebido pelos nossos visitantes.

A tradicional Elephant Night, um evento para nossos clientes na arena Allianz de Munique com música, comida e visitas guiadas ao estádio, também lotou com 900 visitantes.

Outro destaque foram as quatro visitas à fábrica em Aichtal com clientes da América do Sul, África, Ásia, Austrália e Estados Unidos.

Em resumo, a Putzmeister mais uma vez estabeleceu padrões e mostrou que somos o número 1 em nosso setor.



Clientes coreanos juntamente com o departamento de vendas coreano: "É ótimo estar na Bauma e ver todas as inovações da Putzmeister"



Cliente da Suécia: "Vim da Suécia para ver as impressionantes inovações que a Putzmeister está oferecendo em seu estande."

BAUMA 2022:

495.000 visitantes de 200 países

32.000 expositores de 60 países



VÍDEO PUTZMEISTER BAUMA



TRANSMISSÃO AO VIVO PUTZMEISTER DA BAUMA

Follow Putzmeister:

Today. Tomorrow. Into the Future.



Putzmeister



HOME

MUNDO PUTZMEISTER



iONTRON CUSTOMER COUNCIL

O iONTRON Customer Council ocorreu nos dias 2 e 3 de março na sede da Putzmeister em Aichtal. Este é um evento regular em que especialistas e clientes de diferentes mercados participam estreitamente do processo de desenvolvimento de futuros produtos. O objetivo é obter feedback sobre os produtos existentes e informar os clientes em primeira mão sobre novos produtos. Este ano, 20 clientes da Suécia, Noruega, Finlândia, Bélgica e Holanda vieram para ajudar a moldar o desenvolvimento da família de produtos iONTRON junto com a equipe da Putzmeister.

Durante os dois dias do Customer Council, nossos clientes puderam testar produtos e protótipos existentes. Os desafios da falta de infraestrutura de carregamento foram discutidos e o ambiente de mercado e os desenvolvimentos regulatórios foram analisados. Ideias de produtos futuros também foram avaliadas.

A Putzmeister gostaria de agradecer a seus clientes e parceiros pela cooperação intensa e confiável com o iONTRON Customer Council. A demanda por produtos eletrificados para deslocamento e transporte de concreto continua crescendo fortemente. A Putzmeister continuará trabalhando em estreita colaboração com seus clientes para atender às suas necessidades e oferecer soluções inovadoras.

Como fabricante de máquinas de construção, estamos cientes de que a indústria da construção é responsável por quase 30 % das emissões de CO₂ em todo o mundo. É por isso que nós da Putzmeister colocamos o tema da sustentabilidade no centro de nossa estratégia de inovação.

Com a bomba de concreto iONTRON híbrida montada em caminhão, a bomba elétrica de concreto estacionária e o caminhão betoneira totalmente elétrico iONTRON, nossa empresa contribui significativamente para a redução das emissões de CO₂ nos canteiros de obras.

Sustentabilidade e proteção ambiental são um fator cada vez mais importante e continuam ganhando importância na indústria da construção. Boas razões para trabalharmos em mais inovações.



iONTRON



MAIS INFORMAÇÕES



Putzmeister



HOME

MUNDO PUTZMEISTER

A ITAS-CAS D.O.O. TORNA-SE PUTZMEISTER D.O.O.

Temos o prazer de dar as boas-vindas a um novo membro da família Putzmeister desde o início de setembro: a empresa Putzmeister d.o.o. na Eslovênia, fornecedora de longa data no setor de betoneiras, passará a pertencer ao grupo Putzmeister como Putzmeister d.o.o.



A empresa foi fundada em 1992 e construiu uma forte reputação e marca na indústria de betoneiras ao longo das últimas décadas. Desde então, a ITAS representa dedicação ao cliente, qualidade, segurança e preços competitivos. A Putzmeister assumirá este legado e integrará a equipe à família Putzmeister. A administração da Putzmeister d.o.o. foi assumida por Stefan Fritz.

Já em 2012, a aquisição da Intermix GmbH representou um primeiro passo no caminho para um portfólio de produtos abrangente do grupo Putzmeister. A gama de produtos, que até então incluía bombas de concreto para processamento de concreto, foi ampliada para incluir máquinas para transportar o concreto até o canteiro de obras.

Este caminho está agora sendo continuado de forma consistente com a compra da empresa ITAS. A ITAS vem desenvolvendo, fabricando e fornecendo carrocerias e componentes para betoneiras para a Intermix GmbH desde 1995.

Além disso, nos diferenciaremos ainda mais com nossa betoneira elétrica iONTRON, contribuiremos significativamente para a sustentabilidade e ampliaremos e fortaleceremos ainda mais nossa posição de mercado no ramo de caminhões betoneiras.





Putzmeister



HOME

NOTÍCIAS PRODUTOS

A PUTZMEISTER INDUSTRIAL TECHNOLOGY RECEBE UMA ENCOMENDA IMPORTANTE DA WIEN ENERGIE PARA NOVAS LINHAS DE BOMBAS

A fábrica Simmeringer Haide da Wien Energie

Co-incineração de lodo de esgoto: um total de quatro novas linhas de bombas serão fornecidas para este projeto, substituindo uma instalação antiga, além de dois silos e dois bunkers de recepção.

A história de sucesso da cooperação começou em 1987. Naquela época, ainda sob o nome de EBS Wien e mais tarde Fernwärme Wien, a primeira linha de bombas da Putzmeister foi colocada em operação.

Inicialmente, essa instalação funcionou sem problemas, de modo que, já em 1989, outras encomendas se seguiram. Com o tempo, no entanto, surgiram problemas com a operação das máquinas Putzmeister. A Wien Energie usou bombas de válvula de sede de nosso concorrente para as ampliações subsequentes da instalação. No entanto, devido aos menores tamanhos de passagem para impurezas como pedras, pedaços de

madeira, metal, etc. que são comuns nessas bombas, falhas também ocorriam com frequência.

Devido ao desenvolvimento contínuo na Putzmeister, a tecnologia tubular S em nossas bombas KOS atuais foi otimizada de tal forma que, entre outras coisas, uma vantagem competitiva real pôde ser trabalhada no tratamento de lodo de esgoto. A Wien Energie foi capaz de oferecer uma solução que tolera corpos estranhos significativamente maiores e tem uma vida útil significativamente mais longa. A tecnologia tubular S finalmente se estabeleceu na Wien Energie por quase 20 anos. Como essa tecnologia também é usada com muito sucesso em vários sistemas de referência, nosso cliente pôde se convencer de que nossas bombas KOS têm vantagens imbatíveis em relação à tecnologia de bombas com válvula de sede em termos de tolerância a corpos estranhos e disponibilidade. >>



Putzmeister

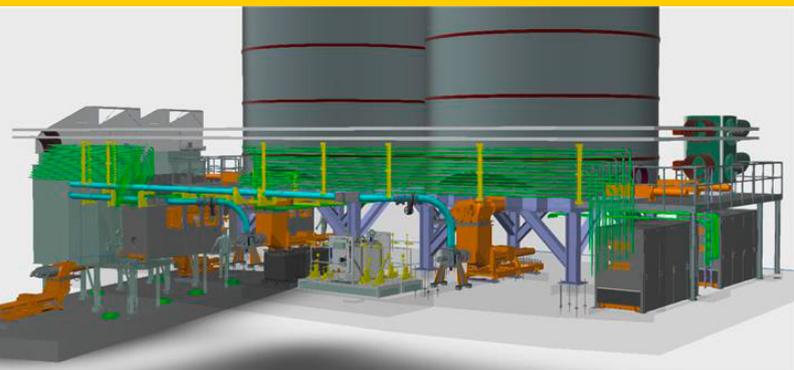


HOME

NOTÍCIAS PRODUTOS



Uma bomba de sólido de alta densidade da Putzmeister de 1987



As novas linhas de bombas com bunker de recepção e silo (imagem modelo)

A mudança mais marcante da antiga para a nova linha de bombas será o equipamento com um bunker de recepção e um silo por linha de bomba. Uma vantagem para a empresa operadora é que um processo de combustão contínuo pode ocorrer de forma confiável. São criadas capacidades de armazenamento que permitem à empresa operadora absorver tanto os horários de pico quanto os horários em que não há fornecimento de lodo de esgoto, como em feriados. Isso implica em vantagens de custo devido ao uso constante de energia.

A Putzmeister se considera sortuda por poder entregar a nova instalação, que representa um importante alicerce para a economia circular da Wien Energie e proporciona um valor agregado decisivo para todo o processo de manuseio, desde a entrega até a combustão.



MAIS INFORMAÇÕES



HOME

MUNDO PUTZMEISTER

PUTZMEISTER NA PRÓPRIA PELE

A marca Putzmeister é muito apreciada por vários clientes e tem uma base de fãs leais. Aparentemente, alguns clientes são tão entusiasmados com a Putzmeister que expressam seu amor pela marca de uma maneira muito especial. A Putzmeister está literalmente marcada na pele deles. Isso porque alguns fãs imortalizaram o logotipo da Putzmeister em forma de tatuagem como um sinal permanente de sua cumplicidade.

Um exemplo impressionante de que a Putzmeister não apenas fornece um serviço técnico de alta qualidade, mas também é capaz de desenvolver um vínculo emocional com seus clientes. Ficamos felizes com fãs tão leais!



Andreas Konetschny (empresa Birsner em Singen) confia na PM

Mick Brown sempre leva o elefante com ele (Next Generation Concrete Pumping, Austrália)

Você também carrega a Putzmeister em sua pele? Sinta-se à vontade para nos enviar uma foto da sua tatuagem da Putzmeister e nos contar sua história.





Putzmeister



HOME

MUNDO PUTZMEISTER

ENCONTRO INTERNACIONAL DE REVENDEDORES BEM-SUCEDIDO EM 2023 NA PUTZMEISTER ÍNDIA

A Putzmeister Índia (PCM) realizou seu encontro de revendedores de peças de reposição 2023 em Goa, de 19 a 21 de janeiro. Revendedores da Índia, Nepal e Bangladesh reuniram-se com colegas da equipe de peças da Putzmeister de toda a Índia no evento de 3 dias.

O sr. Kanjanabha Bhattacharyya, diretor administrativo da Putzmeister Índia, deu as boas-vindas à equipe em Goa e definiu o rumo da reunião. Os revendedores fizeram um tour pelas instalações de produção e foram informados sobre os últimos desenvolvimentos do grupo Putzmeister.

O segundo dia começou com o sr. Anuj Seth, diretor de serviços, informando os revendedores sobre os planos para 2023. Isso foi seguido por apresentações interessantes de cada um dos revendedores sobre seus mercados e estratégias para o próximo ano. O dia terminou com uma discussão sobre áreas de expansão e ideias que podem ser implementadas em toda a rede.

Depois de um dia agitado de estratégias, os revendedores PCM desfrutaram de um último dia relaxante, apreciando as vistas e os sons de Goa. O encontro terminou com um clima positivo e todos já estão ansiosos pelo evento do próximo ano.





CONSTRUÇÃO RESIDENCIAL MODULAR PARA FORNECIMENTO EFICIENTE E ECONÔMICO DE ESPAÇO DE HABITAÇÃO

Com o Lechnercube, um sistema modular é produzido na fábrica de peças pré-fabricadas Deutsche Modulhausfabrik GmbH. Com ele, cinco dos seis lados possíveis são concretados de uma só vez. A produção industrializada nessa medida requer uma gestão de concreto otimizada em termos de recursos. A Putzmeister apresentou um novo conceito para isso que oferece uma série de vantagens. O concreto é despejado da instalação de mistura de concreto para o funil adicional, localizado diretamente sob a instalação de mistura. A bomba de concreto transporta o concreto por meio de tubulações de entrega e tubos de transferência a distribuidores manuais rotativos individuais para quatro instalações de produção. Tubulações e tubos são instalados em um pórtico. Para alternar entre os distribuidores rotativos, o concreto é puxado de volta para o tubo de transferência e este é então comutado.

CONSTRUÇÃO PRÉ-FABRICADA REPENSADA

BENEFÍCIOS PARA O CLIENTE

A experiência de DMF em construção pré-fabricada combinada com o know-how da Putzmeister em tecnologia de bombas de concreto obteve os seguintes benefícios:

- # Fornecimento mais rápido do concreto sem transportador de caçamba e armazenamento intermediário
- # Funil adicional com capacidade para dois lotes
- # Preenchimento contínuo e homogêneo do painel com uma solução de bomba eficiente
- # Redução do nível de ruído no pavilhão
- # Transporte de concreto em sistema fechado
- # Melhoria geral das condições de trabalho no pavilhão

EQUIPAMENTO

- # Bomba de concreto estacionária BSA 1408 E
- # Funil adicional com capacidade de 3,8 m³
- # Unidade hidráulica
- # Distribuidores rotativos manuais
- # Sistema de tubulação



MAIS INFORMAÇÕES





Putzmeister



HOME

NOTÍCIAS PRODUTOS

PUTZMEISTER E SANY – JUNTAS POR UM FUTURO SUSTENTÁVEL

SANY eTRUCKS

Mobilidade elétrica acessível para a indústria da construção

Nosso objetivo: queremos tornar os encarregadores e seus clientes pioneiros na logística de canteiros de obras ecologicamente correta, a fim de possibilitar um futuro sustentável para nossa indústria.

SANY eTRUCKS NA EUROPA

Com um forte foco na eletrificação e expansão internacional, a SANY atribuiu à sua subsidiária Putzmeister a responsabilidade geral pela introdução e implantação do portfólio de caminhões elétricos SANY na Europa, com total apoio da SANY.

A Putzmeister deseja disponibilizar chassis elétricos da SANY em toda a Europa. Um primeiro passo foi a introdução da betoneira totalmente elétrica iONTRON Putzmeister, o primeiro caminhão betoneira elétrico de 4 eixos com um tambor misturador de 9 m³ na Europa, na Bauma 2022.

Foi lançado em 2022 em pequenas séries nos mercados alemão e francês, antes da produção ser gradualmente expandida a partir de 2023 e outros mercados europeus serem abertos.

Com base em seus clientes existentes no setor de concreto pré-misturado, a Putzmeister está buscando a liderança de mercado de veículos de construção pesada eletrificados. Isso inclui a cooperação com outros encarregadores e a expansão do portfólio de caminhões na Europa em colaboração com a equipe de desenvolvimento da SANY na China. De forma análoga à história de sucesso das escavadeiras da SANY na Europa, que chegaram ao mercado em 2015 e alcançaram uma



posição no top 10 do mercado entre as marcas ocidentais estabelecidas até 2021, a Putzmeister determinou a meta de consolidar um volume de negócios anual significativo a médio prazo. Os pilares para isso são o pioneirismo da Putzmeister, que possibilitou a entrega dos primeiros veículos em 2022, um nível de preços que torna a transformação de frotas acessível e os relacionamentos de longa data com clientes importantes com grandes frotas.

SANY eTrucks na China

A eletrificação de acionamentos afetou toda a indústria. Deste modo, a SANY assumiu um papel de liderança nesta tendência global na China. Com investimentos significativos em engenheiros (aproximadamente 1.000 engenheiros) e infraestrutura (fábrica altamente automatizada de 400 ha), a SANY construiu um grande portfólio de caminhões elétricos que consiste em diversos caminhões e semirreboques movidos a bateria. Em 2021, a SANY vendeu 1.497 caminhões elétricos pesados (14% de participação de mercado na China), mais do que todos os OEMs europeus (Original Equipment Manufacturer) combinados. Em meados de 2022, a SANY aumentou suas vendas em mais de 500% em relação ao ano anterior e pretende vender 80.000 unidades anualmente na China até 2025.



MAIS INFORMAÇÕES



Putzmeister



HOME

MUNDO PUTZMEISTER

O AUSTRALIANO "SR. PUTZMEISTER" DAVID BOND ESTÁ SE APOSENTANDO

David Bond, uma figura bem conhecida e respeitada na indústria australiana de bombas de concreto e na família global Putzmeister, encerrou uma longa carreira que abrangeu 'tudo' da Putzmeister na Austrália nos últimos 50 anos.

Em 2022, a empresa que David havia construído ao longo de muitas décadas foi transformada em Putzmeister Oceania Pty Ltd e ele permaneceu nela até o início de 2023 para ajudar na transição.



David começou a trabalhar com bombas de concreto aos 14 anos de idade. Seu pai havia fundado a primeira empresa de aluguel de bombas de concreto da Austrália em 1966. A empresa cresceu rapidamente para uma frota de 12 bombas montadas em caminhões de várias marcas, incluindo três bombas de água hidráulicas da Putzmeister, que provaram ser muito mais econômicas de operar na frota em comparação com outras duas marcas alemãs e uma americana.

A demanda por distâncias maiores, maiores alturas de transporte e taxas de transporte mais rápidas logo deixou claro quais máquinas estavam à altura da tarefa

em termos de potência, confiabilidade e, acima de tudo, baixos custos operacionais, tendo em vista as misturas de concreto de difícil bombeamento predominantes na época.

Com isso em mente, ficou claro para David que ele precisava saber tudo sobre concreto. Então, depois de deixar a escola, ele começou um estágio em um grande fabricante de concreto para aprender sobre produção e tecnologia de concreto.

Três anos depois, ele ingressou na empresa familiar que acabara de adquirir sua primeira bomba Putzmeister com tubo de transferência C (tromba) 'Elefant' BRF 1408 M22. >>





Depois de se familiarizar com o concreto, o próximo passo foi aprender o máximo possível sobre a tecnologia de uma bomba de concreto e como solucionar problemas quando algo dá errado. Isso levou à primeira das muitas viagens de David à PM Alemanha para treinamento técnico adicional e aprofundamento de seus conhecimentos sobre produtos.

Em sua primeira visita à fábrica original da Putzmeister em Filderstadt (Bernhausen), ele conheceu o Sr. Schlecht, que ocupou seu tempo levando David ao escritório de desenho e oficina depois do trabalho para esclarecer algumas questões técnicas e depois comer uma pizza antes de conduzi-lo a seu hotel.

Após essa visita, David voltou para a Austrália inspirado e motivado com um único objetivo em mente: fazer o que fosse preciso para tornar a Putzmeister a máquina preferida na Austrália quando se trata de bombeamento de concreto. Uma tarefa difícil, pois havia altos impostos de importação e um punhado de fabricantes e importadores locais baratos de máquinas usadas para competir.

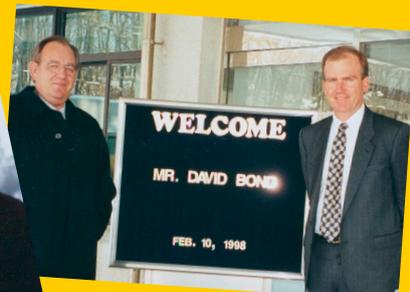
Logo após seu retorno, o negócio de aluguel de bombas da família fechou, o pai de David se aposentou e David se concentrou em vender e dar suporte a toda a linha de produtos da Putzmeister. A partir desses ínfimos primeiros passos, com paixão, foco e entusiasmo, bem como um alto nível de apoio da equipe de vendas de exportação e de serviços da Putzmeister, o negócio cresceu rapidamente ao ponto de exigir uma representação de

vendas e de serviços em toda a Austrália. Para conseguir isso, David vendeu o negócio para uma empresa com sede em Sydney, que o contratou como gerente nacional de vendas.

Os sucessos globais da Putzmeister causaram impacto: as empresas de construção de arranha-céus e túneis fizeram da Putzmeister sua marca preferida, as primeiras lanças de colocação estacionárias automáticas foram introduzidas na Austrália e as empresas de construção se decidiram pela Putzmeister devido à potência, confiabilidade e suporte técnico.

David trabalhou com várias empresas nos dez anos seguintes como gerente de produtos da Putzmeister e, em 1995, tornou-se sócio da Concrete Pumping Equipment Aust Pty Ltd. Esta empresa cresceu rapidamente e, em 2001, ele se tornou o único proprietário da empresa, que ele logo renomeou para CPE Machinery Pty Ltd para melhor refletir a variedade de produtos vendidos, como máquinas de argamassa e telebelts.

O objetivo de David sempre foi se tornar a empresa líder na Austrália vendendo tudo relacionado a concreto e máquinas de argamassa. Ele acredita ter conseguido isso por meio das lições das pessoas exemplares que acompanharam sua jornada. Em seus anos de formação, o primeiro foi seu pai e, quando ele começou sua carreira empresarial, foi claramente Karl Schlecht. Havia então uma longa lista de membros da equipe Putzmeister altamente motivados e competentes que fizeram sua parte para apoiar e encorajar David e sua equipe australiana a construir com sucesso um negócio do qual todos poderiam se orgulhar.





Putzmeister



HOME

NOTÍCIAS PRODUTOS

MY Putzmeister

ENTRE NO MUNDO DIGITAL PREMIUM DA PUTZMEISTER



A Putzmeister ofereceu conteúdo digital e aplicativos desde o início. Ao longo dos anos, isso resultou em uma ampla gama de produtos muito orientada para as necessidades dos revendedores da Putzmeister.

Inicialmente, esta oferta digital só podia ser utilizada através de URLs diferentes com dados de acesso diferentes para cada usuário e também não estava disponível em todas as regiões. Por fim, os revendedores precisavam saber exatamente quais informações encontrar, onde encontrá-las e como fazer login. Portanto, o programa MYPutzmeister foi iniciado em meados de 2018.

O objetivo era combinar todas as ofertas online da Putzmeister em uma plataforma moderna para que nossos usuários pudessem acessá-la com apenas um nome de usuário e senha e encontrar lá o conteúdo relevante para eles em seu trabalho diário com os produtos da Putzmeister.

Além disso, a gama de informações e aplicativos não é mais voltada apenas para revendedores, mas também está sendo explicitamente expandida para nossos clientes.

A implementação foi iniciada em meados de 2019. O MYPutzmeister está agora disponível em todo o mundo.

IMPORTANTE SABER:

MY Putzmeister não se concentra apenas na divisão de betão, mas oferece informações e aplicações para todas as nossas linhas de produtos.

Todos os revendedores e clientes finais da Putzmeister podem acessar o MY Putzmeister. A função de autocadastramento em nosso site pode ser usada para isso (consulte a caixa de informações).

Após o cadastramento bem-sucedido, a página inicial do MYPutzmeister pode ser configurada individualmente: os aplicativos individuais podem ser organizados conforme necessário usando o método de arrastar e soltar. Além disso, aplicativos especialmente necessários podem ser solicitados para uso.

Os aplicativos mais importantes dentro do MY Putzmeister incluem a loja virtual de peças de reposição (disponível apenas para clientes com suporte direto da Putzmeister), MY Fleet, bem como Service Center e produtos PM. Informações sobre as máquinas dos usuários e seus serviços são fornecidas nos aplicativos MY Fleet e Service Center. Em Produtos PM, por outro lado, podem ser encontradas informações sobre todos os nossos produtos. >>

ACESSO AO MY PUTZMEISTER

- # Registrar em putzmeister.com
- # Confirme o seu endereço de e-mail
- # Será informado por e-mail assim que a sua conta for criada e poderá então definir a sua palavra-passe pessoal
- # Agora pode aceder ao MY Putzmeister a qualquer momento através do putzmeister.com

O MY Fleet em particular será continuamente desenvolvido ao longo dos próximos anos, para que o usuário possa visualizar aqui todas as informações sobre o funcionamento de suas máquinas. As documentações técnicas, um arquivo de serviço digital e informações sobre a garantia das máquinas já estão disponíveis hoje. No caso das máquinas para as quais o Putzmeister Connected Services é oferecido, você também pode acessar o cockpit da máquina diretamente.

Para 2023, estão previstos lançamentos em muitos países africanos, na Espanha e em Portugal, bem como na Turquia e na Índia. Além disso, o feedback dos clientes das áreas da loja virtual, do MY Fleet e do portal geral será implementado para que mais conteúdo e funções estejam disponíveis aqui.



Você também tem ideias de melhoria?

> Basta usar a função de feedback no final da página do MY Putzmeister e compartilhar conosco sua sugestão de melhoria.

VANTAGENS DO MY PUTZMEISTER

- # Acesso ao mundo digital da Putzmeister
- # Configure sua própria página inicial pessoal: mova os aplicativos arrastando e soltando, como em um smartphone
- # Todas as informações sobre suas máquinas da Putzmeister estão sempre acessíveis. Você não precisa mais entrar em contato com a Putzmeister para muitas solicitações simples, você pode encontrá-las sempre que precisar em MY Putzmeister
- # Possibilidade de uso com todos os dispositivos, desde smartphones e tablets até PCs/laptops

PUTZMEISTER HOLDING GMBH
TEL. +49 (7127) 599-0
FAX +49 (7127) 599-520
WWW.PUTZMEISTER.COM

FOLLOW US:

