

Putzmeister

#93 | MAYIS | 2023

PM

POST



# HIGH- LIGHTS



## PUTZMEISTER DÜNYASI

- # Bauma 2022 – Putzmeister için bir başarı >>
- # iONTRON Customer Council >>
- # ITAS-Cas d.o.o. Putzmeister d.o.o. oldu >>
- # Putzmeister derinizin altına işliyor >>
- # Putzmeister Hindistan'da Başarılı Uluslararası Bayi Toplantısı 2023 >>
- # Avustralya'nın "Bay Putzmeister'i" David Bond emekli oluyor >>



## ÜRÜN HABERLERİ

- # Putzmeister Industrial Technology, Wien Energie'den yeni pompa hatları için büyük bir sipariş aldı >>
- # Prekast yapı yeniden düşünüldü >>
- # Putzmeister ve SANY – Sürdürülebilir bir gelecek için birlikte >>
- # Putzmeister'in dijital Premium dünyasına giriş yapın >>



Putzmeister

FOLLOW US:





Putzmeister



HOME

PUTZMEISTER DÜNYASI

# BAUMA 2022 – PUTZMEISTER İÇİN BİR BAŞARI



Putzmeister Oceania çalışanları ile Avustralyalı müşteriler: "Putzmeister ailesinin bir parçası olmak güzel bir duygu."

Putzmeister'in bauma 2022'deki ticari fuarı "**Today, Tomorrow and into the Future**" temalıydı ve müşterilerimize Putzmeister'in halihazırda gelecekle ilgilendiğini ve çözümler geliştirdiğini gösterdi.

Putzmeister, Beton (CT) ve Harç Teknolojisi (MT) iş birimlerinden toplam 26 makineyi Salon B6 ve çevresinde ve açık hava sahasında (Sany CT) 3000 m<sup>2</sup>'nin üzerinde bir alanda sergiledi.

Stand ile sergilenen ürün ve hizmetlere

yönelik tepkiler çok olumluydü.

Aichtal ve çeşitli iştiraklerden 160 Putzmeister çalışanının yanı sıra dünyanın tüm ülkelerinden 190 bayi, ilgili taraflar ve müşterilerle görüşmek için hazır bulundu. >>





Putzmeister



HOME

PUTZMEISTER DÜNYASI



Mobil 3D yazıcımız Karlos'un yanı sıra yeni Ergonic 3 kontrolümüz de büyük ilgi gördü.

SAB (Special Application Business) bölümü, prekast tesisleri için çeşitli Putzmeister çözümlerini doğrudan fuar standında ve konferans merkezinde geniş katımlı bir konferansta animasyonlar ve sunumlar şeklinde sundu.

Putzmeister, Bauma'ya gelemeyen ilgili taraflar için ilk kez sanal bir stand turu sundu. Buna aşağıdaki bağlantı üzerinden erişilebilir.



Kore satış ve dağıtım ekibi ile birlikte Koreli müşteriler: "Bauma'da olmak ve tüm Putzmeister yeniliklerini görmek güzel."

Bauma için özel olarak hazırlanan ve her saat başı Almanca ve İngilizce olarak gösterilen görüntü videosu da ziyaretçilerimiz tarafından beğeniyle karşılandı.



Müşterilerimiz için Münih'teki Allianz Arena'da düzenlenen müzik, yemek ve stadyum turlarının yer aldığı geleneksel Elephant Night da 900 ziyaretçiyle tam kapasite doldu.

Aichtal'da Güney Amerika, Afrika, Asya, Avustralya ve ABD'den müşterilerle gerçekleştirilen toplam dört fabrika turu da bir başka önemli olaydı.

Özetle, Putzmeister bir kez daha standartları belirledi ve sektörümüzde 1 numara olduğumuzu gösterdi.



İsveç'ten gelen bir müşteri: "Putzmeister'in standında sunduğu etkileyici yenilikleri görmek için İsveç'ten buraya kadar geldim."

**BAUMA 2022:**

200 ülkeden 495000 ziyaretçi

60 ülkeden 32000 katılımcı



**PUTZMEISTER BAUMA VIDEOSU**



**PUTZMEISTER BAUMA'DAN CANLI YAYIN**

Follow Putzmeister.

**Today. Tomorrow. Into the Future.**



Putzmeister



HOME

PUTZMEISTER DÜNYASI

# iONTRON CUSTOMER COUNCIL

iONTRON Customer Council, 2 ve 3 Mart tarihlerinde Putzmeister'in Aichtal'daki merkezinde gerçekleştirildi. Bu, farklı pazarlardan uzmanların ve müşterilerin gelecekteki ürünler için geliştirme sürecine yakından dahil olduğu düzenli bir etkinliktir. Bu etkinliğin amacı, mevcut ürünler hakkında geri bildirim toplamak ve müşterileri yeni ürünler hakkında ilk elden bilgilendirmektir. Bu yıl İsveç, Norveç, Finlandiya, Belçika ve Hollanda'dan 20 müşteri, Putzmeister ekibiyle birlikte iONTRON ürün ailesinin daha da geliştirilmesine katılmak için geldi.

İki gün süren Customer Council boyunca müşterilerimiz mevcut ürünleri ve prototipleri test etme imkanı buldular. Şarj altyapısının eksikliğinden kaynaklanan zorluklar tartışıldı ve pazar ortamı ile düzenleyici gelişmeler analiz edildi. Geleceğe yönelik ürün fikirleri de değerlendirildi.

Putzmeister, iONTRON Customer Council'deki yoğun ve güvene dayalı işbirliği için müşterilerine ve ortaklarına teşekkür eder. Beton beslemesi ve nakliyesi için elektrikli ürünlere yönelik talep güçlü bir şekilde artmaya devam etmektedir. Putzmeister, müşterilerinin ihtiyaçlarını karşılamak ve yenilikçi çözümler sunmak için onlarla yakın bir şekilde çalışmaya devam edecektir.

Bir inşaat makinesi üreticisi olarak, inşaat sektörünün dünya genelindeki CO<sub>2</sub> emisyonlarının neredeyse %30'undan sorumlu olduğunun farkındayız. Bu nedenle Putzmeister olarak sürdürülebilirlik temasını, inovasyon stratejimizin merkezine yerleştiriyoruz.

Şirketimiz, iONTRON Hybrid kamyonu monte beton pompası, elektrikli sabit beton pompası ve tamamen elektrikli iONTRON transmikser ile şantiyelerdeki CO<sub>2</sub> emisyonlarının azaltılmasına önemli katkı sunmaktadır. Sürdürülebilirlik ve çevrenin korunması giderek daha önemli bir faktör haline gelmekte ve inşaat sektöründe önem kazanmaya devam etmektedir. Daha fazla yenilik üzerinde çalışmamız için iyi nedenler.

# iONTRON



DAHA FAZLA BILGI



Putzmeister



HOME

PUTZMEISTER DÜNYASI

# ITAS-CAS D.O.O. PUTZMEISTER D.O.O. OLDU

Eylül ayının başından bu yana, Putzmeister ailesine yeni bir üyenin katılımından memnuniyet duyuyoruz: Transmikser sektöründe uzun süredir tedarikçi olan Slovenya'daki ITAS-Cas d.o.o. şirketi, gelecekte Putzmeister d.o.o. olarak Putzmeister Grubu'nun bir parçası olacaktır.



Şirket, 1992 yılında kurulmuştur ve geçtiğimiz on yıllar boyunca transmikser sektöründe güçlü bir itibar ve marka değeri oluşturmuştur. ITAS, kurulduğu günden beri; müşteri odaklılığını, kaliteyi, güvenliği ve rekabetçi fiyatlandırmayı temsil etmektedir. Putzmeister bu mirası devralacak ve ekibi Putzmeister ailesine entegre edecektir. Putzmeister d.o.o.'nun yönetimi Stefan Fritz tarafından devralındı.

2012 gibi erken bir tarihte Intermix GmbH'nin satın alınması, Putzmeister Grubu için bütünsel ürün portföyüne giden yolda ilk adımı temsil ediyordu. O zamana kadar betonun işlenmesine yönelik beton pompalarını içeren ürün yelpazesi, betonun şantiyeye taşınması için kullanılan makineleri de kapsayacak şekilde genişletilebildi. Bu yol şimdi ITAS şirketinin satın alınmasıyla istikrarlı bir şekilde devam ettiriliyor. ITAS, 1995 yılından bu yana Intermix GmbH için transmikser kasaları ve bileşenleri geliştirmekte, üretmekte ve tedarik etmektedir. Buna ek olarak, iONTRON eMikser ile kendimizi daha da farklılaştıracak, sürdürülebilirliğe önemli ölçüde katkıda bulunacak ve transmikser sektöründeki pazar konumumuzu daha da genişletip güçlendireceğiz.





Putzmeister



HOME

ÜRÜN HABERLERİ

# PUTZMEISTER INDUSTRIAL TECHNOLOGY, WIEN ENERGIE'DEN YENİ POMPA HATLARI İÇİN BÜYÜK BİR SİPARİŞ ALDI

Wien Energie'nin Simmeringer Haide tesisi

**Aritma çamurunun birlikte yakılması: Bu proje için eski bir tesisin yerine toplam dört yeni pompa hattı, ayrıca iki silo ve iki alım bunkerini tedarik edilmektedir.**

İşbirliğinin başarı öyküsü; 1987 yılında, Putzmeister'in ilk pompa hattının EBS Wien ve daha sonra Fernwärme Wien adı altında devreye alınmasıyla başladı.

Bu tesis başlangıçta sorunsuz çalıştı, böylece 1989 gibi erken bir tarihte başka siparişler de geldi. Ancak zaman içinde Putzmeister makinelerinin çalışmasıyla ilgili sorunlar ortaya çıktı. Wien Energie, tesisin sonraki genişletmeleri için rakibimizin popet valfli pompalarını kullandı. Bununla birlikte, bu pompalardaki taş, tahta parçası, metal vb. yabancı maddelere yönelik daha küçük geçiş boyutları nedeniyle, sıklıkla arızalar meydana geldi.

Putzmeister'deki sürekli geliştirme sayesinde, mevcut KOS pompalarımızdaki S boru teknolojisi, diğer şeylerin yanı sıra, arıtma çamurunun arıtılmasında gerçek bir rekabet avantajı elde edilebilecek ölçüde optimize edilmiştir. Wien Energie, önemli ölçüde daha büyük yabancı cisimleri tolere eden ve çok daha uzun hizmet ömrüne sahip bir çözüm sunabildi. S boru teknolojisi Wien Energie'de neredeyse 20 yıldır kendini kanıtlamış durumdadır. Bu teknoloji birçok referans tesiste de çok başarılı bir şekilde kullanıldığından, müşterimiz KOS pompalarımızın yabancı cisimlere karşı tolerans ve kullanılabilirlik açısından popet valfli pompa teknolojisine göre rakipsiz avantajlara sahip olduğuna ikna olmuştur. >>



Putzmeister

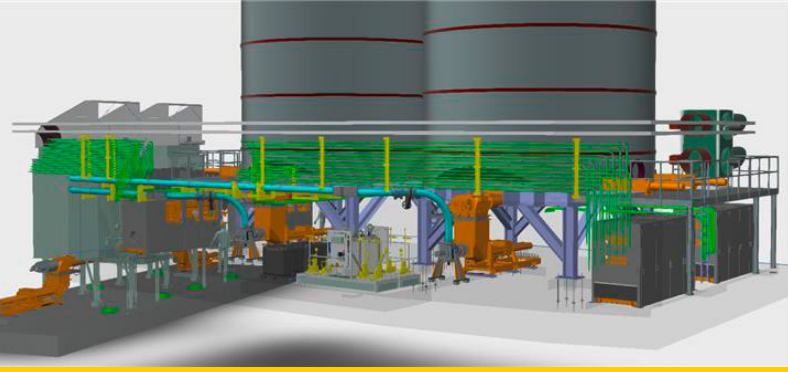


HOME

ÜRÜN HABERLERİ



1987'den kalma bir Putzmeister kalın madde pompası



Alım bunker ve silo ile yeni pompa hatları (model resmi)

Eskisinden yeni pompa hattına en çarpıcı değişiklik, pompa hattı başına bir alım bunker ve bir silo içeren donanımdır. İşletmeciler için bir avantaj, sürekli bir yakma prosesinin güvenilir bir şekilde gerçekleşebilmesidir. Depolama kapasiteleri, işletmeciler için en yoğun zamanların yanı sıra resmi tatiller gibi arıtma çamurunun teslim edilmediği zamanları da hafifletmesine olanak sağlayacak şekilde oluşturulur. Bu, sürekli enerji kullanımı sayesinde maliyet avantajı anlamına gelmektedir.

Putzmeister, Wien Energie'nin dögüsel ekonomisi için önemli bir yapı taşı temsil eden ve teslimattan yakmaya kadar tüm işleme süreci için belirleyici bir katkı değer sunan yeni tesisi tedarik ettiği için kendini şanslı görüyor.



DAHA FAZLA BILGI



HOME

PUTZMEISTER DÜNYASI

## PUTZMEISTER DERİNİZİN ALTINA İŞLİYOR

Putzmeister markası birçok müşteri tarafından büyük saygı görmektedir ve sadık bir hayran kitlesine sahiptir. Görünüşe göre, bazı müşteriler Putzmeister konusunda o kadar hevesli ki, markaya olan sevgilerini çok özel bir şekilde ifade ediyorlar. Putzmeister kelimesinin tam anlamıyla derinizin altına işliyor. Çünkü bazı taraftarlar, bağlılıklarının kalıcı bir işareti olarak Putzmeister logo-sunu derilerinde bir dövme olarak ölümsüzleştirmişlerdir. Putzmeister'in sadece yüksek kaliteli teknik hizmet sunmakla kalmayıp, aynı zamanda müşterileriyle duygusal bir bağ da kurabildiğinin etkileyici bir örneği. Böyle sadık hayranlarımız olduğu için mutluyuz!



Andreas Konetschny (Birsner in Singen) PM adına yemin ediyor

Mick Brown yanında her zaman fil taşıyor (Yeni Nesil Beton Pompalama, Avustralya)

Derinin altında da Putzmeister mi taşıyorsun? Putzmeister dövmenizin bir fotoğrafını bize göndermekten ve hikayenizi bizimle paylaşmaktan çekinmeyin.





Putzmeister



HOME

PUTZMEISTER DÜNYASI

# PUTZMEISTER HINDISTAN'DA BAŞARILI ULUSLARARASI BAYİ TOPLANTISI 2023

Putzmeister Hindistan (PCM), 2023 Yedek Parça Bayi Toplantısını 19-21 Ocak tarihleri arasında Goa'da gerçekleştirdi. Hindistan, Nepal ve Bangladeş'ten bayiler; 3 günlük etkinlik için Hindistan'ın dört bir yanından gelen Putzmeister Parça Ekibinden meslektaşlarıyla bir araya geldi.

Putzmeister Hindistan Genel Müdürü Bay Kanjanabha Bhattacharyya, ekibi Goa'da karşıladı ve toplantının gündemini belirledi. Bayilere üretim tesislerinde rehberli bir tur düzenlendi ve Putzmeister Grubu'ndaki son gelişmeler hakkında bilgi verildi.

İkinci gün, Servis Direktörü Sayın Anuj Seth'in 2023 planları hakkında bayileri bilgilendirmesiyle başladı. Bunu, bayilerin kendi piyasaları ve önümüzdeki yıla yönelik stratejileri hakkında yaptıkları ilgi çekici sunumlar izledi. Gün, genişleme alanları ve ağ genelinde uygulanabilecek fikirler üzerine bir münazara ile sona erdi.

Strateji geliştirmekle geçen yoğun bir günün ardından, PCM bayileri Goa'nın manzaralarını ve seslerini dinleyerek rahatlatıcı bir gün sonunun tadını çıkardılar. Toplantı olumlu bir havada sona erdi ve herkes şimdiden gelecek yılki etkinliği dört gözle beklemeye başladı.







Putzmeister



HOME

ÜRÜN HABERLERİ

## VERİMLİ VE UYGUN MALİYETLİ KONUT HAZIRLAMA İÇİN MODÜLER KONUT İNŞAATI

Lechnercube ile Deutsche Modulhausfabrik GmbH prekast tesisinde, modüler bir sistem üretilmektedir. Altı olası kenardan beşi tek bir dökümde betonlanır. Bu ölçüde sanayileşmiş üretim, kaynak optimizasyonlu beton yönetimi gerektirir. Putzmeister bunun için bir dizi avantaj sunan yeni bir konsept hazırlamıştır. Beton karıştırma tesisinden beton, karıştırma tesisinin hemen altında bulunan üst huniye dökülür. Beton pompası, betonu ilgili besleme hatları ve boru saptırıcılar aracılığıyla, dört üretim tesisindeki ayrı manuel döner dağıtıcılara iletir. Hatlar ve anahtarlar bir çardağa kurulmuştur. Döner dağıtıcılar arasında geçiş yapmak için beton ilgili boru saptırıcıya geri çekilir ve ardından anahtarlanır.

# PREKAST YAPI YENİDEN DÜŞÜNÜLDÜ

## MÜŞTERİ İÇİN AVANTAJLAR

DMF'nin prekast yapı alanındaki deneyimi, Putzmeister'in beton pompası teknolojisindeki bilgi birikimiyle birleşince aşağıdaki faydalar elde edilmiştir:

- # Kovalı konveyör ve ara depolama olmadan daha hızlı beton teslimatı
- # İki parti kapasiteli üst huni
- # Verimli pompa çözümü ile sürekli ve homojen kalıp dolumu
- # Hangardaki gürültü seviyesinin azaltılması
- # Kapalı bir sistemde beton aktarımı
- # Hangardaki çalışma koşullarının genel olarak iyileştirilmesi

## DONANIM

- # Sabit beton pompası BSA 1408 E
- # 3,8 m<sup>3</sup> kapasiteli üst huni
- # Hidrolik ünitesi
- # Manuel döner dağıtıcılar
- # Boru hattı sistemi



DAHA FAZLA BILGI





Putzmeister



HOME

ÜRÜN HABERLERİ

# PUTZMEISTER VE SANY – SÜRDÜRÜLEBİLİR BİR GELECEK İÇİN BİRLİKTE

## SANY eTRUCKS

İnşaat sektörü için uygun fiyatlı eMobilité

Hedefimiz: Sektörümüz için sürdürülebilir bir gelecek sağlamak amacıyla, üstyapı üreticilerini ve müşterilerini çevre dostu şantiye lojistiğinde öncü yapmak istiyoruz.

## AVRUPA'DA SANY eTRUCKS

Elektrifikasyon ve uluslararası genişlemeye güçlü bir şekilde odaklanan SANY, SANY eTruck portföyünün Avrupa'da tanıtılması ve yaygınlaştırılması için bağlı kuruluşu Putzmeister'a genel sorumluluk vermiştir – SANY'nin tam desteğiyle.

Putzmeister, SANY'nin elektrikli şasilerini tüm Avrupa'da kullanılabilir hale getirmek istiyor. İlk adım, Avrupa'da 9 m<sup>3</sup> karıştırıcı tamburuna sahip ilk 4 akslı elektrikli transmikseri olan tamamen elektrikli Putzmeister iONTRON eMikser'in Bauma 2022'de tanıtılması oldu. Üretim 2023'ten itibaren kademeli olarak genişletilmeden ve diğer Avrupa pazarlarına açılmadan önce, 2022'de Almanya ve Fransa pazarlarında küçük seriler halinde piyasaya sürüldü.

Putzmeister, hazır beton sektöründeki mevcut müşterilerine dayanarak, elektrikli ağır inşaat araçlarında pazar lideri olmak için çalışıyor. Bu, diğer üstyapı üreticileriyle işbirliğinin yanı sıra, Çin'deki SANY geliştirme ekibiyle dayanışma içinde Avrupa'daki kamyon portföyünün genişletilmesini de içeriyor. Putzmeister, 2015 yılında piyasaya sürülen ve 2021 yılına kadar



yerleşik Batılı markalar arasında ilk 10 pazar konumuna ulaşan SANY ekskavatörlerinin Avrupa'daki başarı hikayesine benzer şekilde, orta vadede önemli yıllık satışlar elde etmeyi hedefliyor. Bunun temel taşları; Putzmeister'in ilk araçların 2022'de teslim edilmesini sağlayan öncü rolü, filo dönüşümünü ekonomik hale getiren fiyat seviyesi ve büyük filolara sahip kilit müşterilerle uzun süredir devam eden ilişkileridir.

## Çin'de SANY eTrucks

Tahrik sistemlerinin elektrifikasyonu, tüm sektörü etkisi altına almıştır. SANY, Çin'deki bu küresel eğilimde öncü bir rol üstlenmiştir. SANY, mühendislere (yaklaşık 1.000 mühendis) ve altyapıya (400 hektarlık yüksek otomasyonlu fabrika) yaptığı önemli yatırımlarla, çeşitli bataryalı kamyon ve çekici araçlarından oluşan geniş bir eKamyon portföyü oluşturmuştur. SANY, 2021 yılında 1497 adet ağır hizmet eKamyonu (Çin'de %14 pazar payı) satarak tüm Avrupalı OEM'lerin (Orijinal Ekipman Üreticileri) toplamından daha fazla satış gerçekleştirmiştir. SANY, 2022 ortasına kadar satışlarını yıllık bazda %500'den fazla artırmıştır ve 2025 yılına kadar Çin'de yılda 80.000 adet satmayı hedeflemektedir.



DAHA FAZLA BILGI



Putzmeister



HOME

PUTZMEISTER DÜNYASI

# AVUSTRALYA'NIN "BAY PUTZMEISTER"İ DAVID BOND EMEKLİ OLUYOR

Avustralya beton pompalama sektörünün ve küresel Putzmeister ailesinin tanınmış ve saygın isimlerinden David Bond, son 50 yıldır Avustralya'da Putzmeister'in "her şeyini" kapsayan ve ömür boyu süren kariyerini noktaladı.

David'in on yıllar boyunca yönettiği şirket 2022'de Putzmeister Oceania Pty Ltd'ye dönüştü ve kendisi de bu geçişe yardımcı olmak için 2023'ün başına kadar şirkette kaldı.



David daha 14 yaşındayken beton pompalarıyla çalışmaya başladı. Babası 1966 yılında Avustralya'nın ilk beton pompası kiralama şirketini kurmuştu. Şirket kısa sürede, filodaki diğer iki Alman ve bir ABD markasına kıyasla çok daha ekonomik olduğu kanıtlanan üç sulu hidrolik Putzmeister pompası da dahil olmak üzere çeşitli markalarda 12 kamyonu monte pompadan oluşan bir filoya ulaştı.

Daha uzun mesafelere, daha yüksek besleme yüksekliklerine ve daha hızlı besleme performanslarına yönelik talep; o dönemde yaygın olan pompalanması zor

beton karışımları göz önüne alındığında performans, güvenilirlik ve hepsinden önemlisi düşük işletme maliyetleri açısından hangi makinelerin göreve uygun olduğunu kısa sürede netleştirdi.

Bu arka plan nedeniyle, David'in beton hakkındaki her şeyi bilmesi gerektiği açıktı. Böylece, okulu bitirdikten sonra beton üretimi ve teknolojisi hakkında bilgi edinmek için büyük bir beton üreticisinde staja başladı. Üç yıl sonra, C boru saptırıcılı (fil hortumu) 'Elefant' BRF 1408 M22 ile ilk Putzmeister pompasını yeni satın almış olan aile şirketine katıldı. >>





Putzmeister



HOME

PUTZMEISTER DÜNYASI

Betona aşına olduktan sonra, bir sonraki adım; beton pompası teknolojisi ve bir şeyler ters gittiğinde sorunların nasıl giderileceği hakkında mümkün olduğunca çok şey öğrenmekti. Bu, David'in teknik eğitim almak ve ürün bilgisini genişletmek için PM Almanya'ya yaptığı çok sayıda seyahatin ilkinde yol açtı.

Filderstadt'taki (Bernhausen) orijinal Putzmeister fabrikasına yaptığı ilk ziyarette, David'i işten sonra çizim ofisine ve atölyeye götürerek bazı teknik soruları açıklığa kavuşturan ve ardından onu oteline götürmeden önce pizza yemeye davet eden Bay Schlecht ile tanıştı.

Bu ziyaretin ardından David Avustralya'ya döndüğünde aklında tek bir hedef vardı: Putzmeister'ı Avustralya'da beton pompalama konusunda tercih edilen makine haline getirmek için elinden gelen her şeyi yapmak. Zor bir görevdi, çünkü yüksek ithalat vergileri söz konusuydu ve rekabet edilmesi gereken bir sürü uygun fiyatlı yerel imalatçı ve ikinci el makine ithalatçısı vardı.

Ülkesine döndükten kısa bir süre sonra ailenin pompa kiralama işi kapandı, David'in babası emekli oldu ve David tüm Putzmeister ürün yelpazesinin satış ve desteğine odaklandı. Bu çok küçük çaplı başlangıçtan itibaren; tutkusu, odaklanma becerisi ve coşkusu sayesinde Putzmeister'ın ihracat satış ve servis personelinde yüksek düzeyde destek alan işletme,

hızla büyüyerek Avustralya çapında satış ve servis temsilciliği gerektirecek noktaya geldi. David bunu başarmak için şirketi Sydney merkezli bir şirkete sattı ve bu şirket de onu Ulusal Satış Müdürü olarak işe aldı.

Putzmeister'in küresel başarıları bir etki yarattı: Yüksek katlı yapı ve tünel inşaat şirketleri Putzmeister'i tercih ettikleri marka haline getirdi, ilk kendinden tırmanmalı sabit yayma bamları Avustralya'da tanıtıldı ve müteahhitler tercihlerini performansı, güvenilirliği ve teknik desteği sayesinde Putzmeister'den yana kullandı.

David, sonraki on yıl boyunca Putzmeister Ürün Müdürü olarak çeşitli şirketlerde çalıştı ve 1995 yılında Concrete Pumping Equipment Aust Pty Ltd'ye ortak oldu. Bu şirket hızla büyüdü ve 2001 yılında şirketin tek sahibi oldu ve kısa süre sonra harç makineleri ve telebeltler gibi satılan ürün çeşitliliğini daha iyi yansıtmak için CPE Machinery Pty Ltd adını aldı.

David'in hedefi her zaman Avustralya'da beton ve harç makineleriyle ilgili her şeyi satan lider şirket olmak olmuştur. Bunu, yolculuğuna eşlik eden rol modellerinden aldığı dersler sayesinde başardığına inanıyor. Yetişme çağında bu kişi önce babasıydı, iş hayatına başladığında ise açıkça Karl Schlecht'ti. İlerleyen süreçte ise, David ve Avustralyalı ekibinin gurur duyacakları işi başarıyla kurmalarını desteklemekte ve teşvik etmekte önemli bir rol oynayan yüksek motivasyonlu ve yetkin Putzmeister ekip üyeleri vardı.





Putzmeister



HOME

ÜRÜN HABERLERİ

MY Putzmeister

# PUTZMEISTER'IN DİJİTAL PREMIUM DÜNYASINA GİRİŞ YAPIN



Putzmeister, dijital içerik ve uygulamaları çok erken bir tarihte sunmuştu. Yıllar geçtikçe, bu durum Putzmeister bayilerinin ihtiyaçlarına yönelik geniş bir ürün yelpazesinin ortaya çıkmasına neden olmuştur. Başlangıçta, bu dijital teklif yalnızca her kullanıcı için farklı erişim verilerine sahip farklı URL'ler aracılığıyla kullanılabilirdi ve ayrıca tüm bölgelerde mevcut değildi. Nihayetinde, bayilerin tam olarak hangi bilgiyi nerede bulacaklarını ve nasıl kayıt olacaklarını bilmeleri gerekiyordu. Bu nedenle, 2018 yılının ortalarında MY Putzmeister programı başlatılmıştır. Amaç, tüm Putzmeister çevrimiçi teklifini modern bir platformda birleştirmektir, böylece kullanıcılarımız sadece bir kullanıcı adı ve şifre ile erişim sağlayabilecek ve Putzmeister ürünleri sayesinde günlük çalışmalarında kendileri için uygun olan içeriği burada bulabileceklerdir. Buna ek olarak, bilgi ve uygulama yelpazesi artık sadece bayilere yönelik değildir, aynı zamanda müşterilerimiz için de açıkça genişletilmektedir. Uygulama 2019 yılının ortalarında başlatılmıştır. Bu arada, MY Putzmeister tüm dünyada kullanıma sunulmuştur.

## BILINMESİ ÖNEMLİ:

MY Putzmeister sadece beton bölümüne odaklanmamakta, tüm ürün gruplarımız için bilgi ve uygulamalar sunmaktadır.

Tüm Putzmeister bayileri ve son müşterileri, MY Putzmeister'a erişim sağlayabilir. Web sitemizdeki kendi kendine kayıt işlevi bu amaçla kullanılabilir (bilgi kutusuna bakın).

Başarılı bir kayıttan sonra, MY Putzmeister başlangıç sayfası bireysel olarak tasarlanabilir: Münferit uygulamalar "sürükle ve bırak" yöntemiyle istenen şekilde düzenlenebilir. Ayrıca, kullanım için özel olarak gerekli uygulamalar da talep edilebilir.

MY Putzmeister bünyesindeki en önemli uygulamalar arasında Yedek parça web mağazası (yalnızca Putzmeister tarafından doğrudan desteklenen müşteriler için mevcuttur) ve MY Fleet ile Service Center ve PM Ürünleri yer almaktadır. MY Fleet ve Service Center uygulamaları, kullanıcıların makineleri ve servis durumları hakkında bilgi sağlar. PM Ürünleri bölümünde ise, tüm ürünlerimiz hakkında bilgi bulabilirsiniz. >>

## MY PUTZMEISTER'A ERİŞİM

- # putzmeister.com'a kaydolun
- # E-posta adresinizi onaylayın
- # Hesabınız oluşturulur oluşturulmaz e-posta ile bilgilendirileceksiniz ve ardından kişisel şifrenizi belirleyebilirsiniz
- # Artık Putzmeister'ıma putzmeister.com üzerinden istediğiniz zaman erişebilirsiniz

Özellikle MY Fleet, önümüzdeki birkaç yıl içinde sürekli olarak geliştirilecek ve böylece kullanıcılar makinelerinin işletimi hakkında ihtiyaç duydukları tüm bilgileri görüntüleme imkanına sahip olacaklar.

Teknik dokümantasyonlar, dijital servis dosyaları ve makinelere ilişkin garanti bilgileri bugünden sağlanmaktadır. Putzmeister Connected Services'in sunulduğu makinelerde, makine kokpitine doğrudan erişmek de mümkündür.

2023 yılı için birçok Afrika ülkesi, İspanya ve Portekiz'in yanı sıra Türkiye ve Hindistan'da da lansmanlar planlanmaktadır. Buna ek olarak; web mağazası, MY Fleet ve genel portaldan gelen müşteri geri bildirimleri uygulanacak ve böylece burada daha fazla içerik ve işlev olması sağlanacaktır.



## Sizin de iyileştirme için fikirleriniz var mı?

> Sadece MY Putzmeister sayfasının altındaki geri bildirim işlevini kullanın ve bizimle iyileştirme önerinizi paylaşın.

## MY PUTZMEISTER'IN AVANTAJLARI

- # Dijital Putzmeister dünyasına erişim
- # Kişisel başlangıç sayfanızı tasarlayın: Uygulamaları akıllı telefonunuzda yaptığınız gibi sürükleyip bırakın
- # Putzmeister makinelerinizle ilgili tüm bilgiler her zaman parmaklarınızın ucunda – Artık birçok basit soru için Putzmeister ile iletişime geçmenize gerek yok, ancak ihtiyacınız olduğunda MY Putzmeister'da bulabilirsiniz
- # Akıllı telefondan tablete ve PC/dizüstü bilgisayara kadar tüm cihazlarla kullanılabilir

PUTZMEISTER HOLDING GMBH

TEL. +49 (7127) 599-0

FAX +49 (7127) 599-520

WWW.PUTZMEISTER.COM

## FOLLOW US:

