

Putzmeister

#93 | MAYO | 2023

P M

POST



HIGH-LIGHTS



MUNDO PUTZMEISTER

- # Bauma 2022: un éxito para Putzmeister >>
- # iONTRON Customer Council >>
- # ITAS-Cas d.o.o. pasa a ser Putzmeister d.o.o. >>
- # Putzmeister se lleva bajo la piel >>
- # Exitosos encuentro internacional de distribuidores 2023 en Putzmeister India >>
- # «El señor Putzmeister» de Australia se jubila >>



NOTICIAS DE PRODUCTOS

- # La tecnología industrial de Putzmeister recibe un pedido grande por parte de la empresa Wien Energie >>
- # Nueva concepción de la construcción prefabricada >>
- # Putzmeister y SANY: juntos para un futuro sostenible >>
- # MYPutzmeister – Acceda al Premium World digital >>



Putzmeister

SÍGUENOS:





Putzmeister



HOME

MUNDO PUTZMEISTER



BAUMA 2022: UN ÉXITO PARA PUTZMEISTER



Clientes australianos con trabajadores de Putzmeister de Oceanía: «Da gusto formar parte de la familia Putzmeister»

Putzmeister participó la feria Bauma 2022 esta vez con el lema **«Today, Tomorrow and into the Future»** y mostró a nuestros clientes que Putzmeister se ocupa del futuro y desarrolla soluciones.

Putzmeister expuso dentro y alrededor del pabellón B6, y en el recinto exterior (Sany CT) un total de 26 máquinas de las unidades de negocio Hormigón (CT) y Tecnología de mortero (MT) en una superficie de más de 3.000 m².

La resonancia en el stand de la feria y en los productos y prestaciones de servicios presentados fue muy positiva.

160 empleados de Aichtal y de distintas filiales, y 190 distribuidores de todos los países del mundo estuvieron a disposición para mantener conversaciones con clientes y personas interesadas. >>





Putzmeister



HOME

MUNDO PUTZMEISTER



Despertó mucho interés nuestra impresora 3D móvil Karlos y el nuevo sistema de control Ergonic 3.

El área SAB (unidad de negocio de aplicaciones especiales) presentó las distintas soluciones de Putzmeister para plantas de prefabricados con animaciones y presentaciones directamente en el stand de la feria, y en una conferencia muy concurrida en el centro de conferencias.

Por primera vez, Putzmeister ofreció un recorrido virtual a través del stand para aquellos interesados que no pudieron acudir a la Bauma.

Se puede acceder a él a través del enlace que aparece más adelante.



Clientes coreanos junto con el departamento de ventas de Corea: «Es agradable estar en la Bauma y ver todas las innovaciones de Putzmeister»

También tuvo muy acogida entre nuestros visitantes un vídeo montado específicamente para la Bauma que se mostró cada hora en alemán e inglés alternativamente.



También en la tradicional Elephant Night –un espectáculo para nuestros clientes en el Allianz Arena de Múnich con música, comida y visitas guiadas por el estadio– se cubrió el aforo con 900 visitantes.

Otro punto destacado fueron las cuatro visitas guiadas por la planta de Aichtal con clientes de Sudamérica, África, Asia, Australia y EE. UU.



Resumiendo, Putzmeister ha vuelto a sentar pautas y ha mostrado que somos el número 1 en nuestro sector.

Ciente de Suecia: «He viajado expresamente desde Suecia para ver las impresionantes novedades que Putzmeister ofrece en su stand».

BAUMA 2022:

495.000 visitantes de 200 países

32.000 expositores de 60 países

▶ VÍDEO DE PUTZMEISTER SOBRE LA BAUMA

▶ TRANSMISIÓN EN DIRECTO DE PUTZMEISTER DE LA BAUMA

Follow Putzmeister.
Today. Tomorrow. Into the Future.



Putzmeister



HOME

MUNDO PUTZMEISTER



iONTRON CUSTOMER COUNCIL

El 2 y el 3 de marzo se celebró en la sede principal de Putzmeister en Aichtal el consejo de clientes de iONTRON. Se trata de un evento que se celebra periódicamente en el que participan estrechamente expertos y clientes de distintos mercados en el proceso de desarrollo para productos futuros. El objetivo es recopilar valoraciones sobre productos existentes e informar a los clientes de primera mano sobre las novedades de productos. En este año viajaron 20 clientes de Suecia, Noruega, Finlandia, Bélgica y Países Bajos para colaborar con el equipo de Putzmeister en el desarrollo de la familia de productos iONTRON.

Durante los dos días del consejo de clientes nuestros clientes pudieron probar los productos y prototipos existentes. Se discutió sobre los desafíos de la falta de infraestructura de carga y se analizó el entorno del mercado y los cambios legislativos. También se valoraron futuras ideas de mercado.

Putzmeister agradece a sus clientes y socios su colaboración intensa y de confianza en el consejo de clientes iONTRON. Sigue creciendo la demanda de productos electrificados para el transporte de hormigón. Putzmeister continuará colaborando de forma estrecha con sus clientes para satisfacer sus necesidades y ofrecer soluciones innovadoras.

Como fabricante de máquinas de construcción somos conscientes de que la industria de la construcción es responsable de cerca del 30 % de las emisiones de CO₂ de todo el mundo. Por eso en Putzmeister ponemos el tema de la sostenibilidad en el centro de nuestra estrategia de innovación.

Con la bomba de hormigón híbrida automática iONTRON, la bomba de hormigón fija eléctrica y la hormigonera iONTRON totalmente eléctrica, nuestra empresa ayuda a reducir considerablemente las emisiones de CO₂ en los lugares de obra.

La sostenibilidad y la protección del medio ambiente son un factor cada vez más importante y significativo en la industria de la construcción. Unos buenos argumentos para trabajar en más innovaciones.



iONTRON



MÁS INFORMACIÓN



Putzmeister



HOME

MUNDO PUTZMEISTER

ITAS-CAS D.O.O. PASA A SER PUTZMEISTER D.O.O.

Nos alegramos de poder saludar desde principios de septiembre a un nuevo miembro de la familia Putzmeister: La empresa ITAS-Cas d.o.o. de Eslovenia es un antiguo proveedor de hormigoneras que en un futuro formará parte del Grupo Putzmeister como Putzmeister d.o.o.



La empresa se fundó en 1992 y en las últimas décadas ha ganado una buena reputación y se ha convertido en una marca sólida en el sector de las hormigoneras. Desde entonces ITAS es sinónimo de orientación al cliente, calidad, seguridad y precios competitivos. Putzmeister asume esta herencia y el equipo se integrará en la familia Putzmeister. Stefan Fritz se ha hecho cargo de la dirección de Putzmeister d.o.o.

La compra de Intermix GmbH en 2012 fue el primer paso en el camino hacia una gama integral de productos del Grupo Putzmeister. La oferta de productos que hasta entonces incluía bombas de hormigón para el procesamiento del hormigón se pudo ampliar con máquinas para el transporte del hormigón hasta el lugar de construcción. Este camino continuará de forma consecuente con la compra de la empresa ITAS. ITAS desarrolla, fabrica y suministra desde 1995 estructuras y componentes de hormigoneras a la empresa Intermix GmbH. Además con nuestra hormigonera eléctrica iONTRON aumentamos nuestra diferencia, colaboramos en la sostenibilidad, y ampliamos y fortalecemos nuestra posición de mercado en el negocio de las hormigoneras.





Putzmeister



HOME

NOTICIAS DE PRODUCTOS

LA TECNOLOGÍA INDUSTRIAL DE PUTZMEISTER RECIBE UN PEDIDO GRANDE POR PARTE DE LA EMPRESA WIEN ENERGIE PARA NUEVAS LÍNEAS DE BOMBAS

La planta Simmeringer Haide de Wien Energie

Incineración de lodos: En total para este proyecto se suministran por primera vez cuatro líneas de bombas que sustituyen la antigua instalación, a lo que se unen dos silos y dos tolvas de recepción.

La historia de éxito de la colaboración ya comenzó en el año 1987. En esa fecha se puso en marcha la primera línea de bombas de Putzmeister con el nombre de EBS Wien y posteriormente Fernwärme Wien.

En un primer momento, esta instalación funcionó sin contratiempos de modo que en 1989 hubo más pedidos. Pero con el tiempo surgieron problemas en el funcionamiento de las máquinas de Putzmeister. En las siguientes ampliaciones de la instalación, Wien Energie utilizó bombas de válvula de asiento de nuestra competencia. Sin embargo los fallos volvieron a ser frecuentes

ya que estas bombas tenían un tamaño muy reducido de paso libre para impurezas, como piedras, trozos de madera, metal, etc.

Gracias al continuo desarrollo de Putzmeister en nuestras actuales bombas KOS se optimizó la tecnología de tuberías S con lo que se alcanzó una ventaja competitiva considerable, entre otros, en el tratamiento de lodos. Wien Energie pudo ofrecer una solución que tolera cuerpos extraños de gran tamaño y tiempos de parada más largos. La tecnología de tuberías S se ha establecido definitivamente en Wien Energie desde hace 20 años. Esta tecnología también se utiliza con éxito en muchas instalaciones de referencia, por lo que nuestro cliente quedó convencido de las ventajas indiscutibles de nuestras bombas KOS frente a la tecnología de bombas de válvulas de asiento en cuanto a tolerancia a cuerpos extraños y disponibilidad. >>



Putzmeister

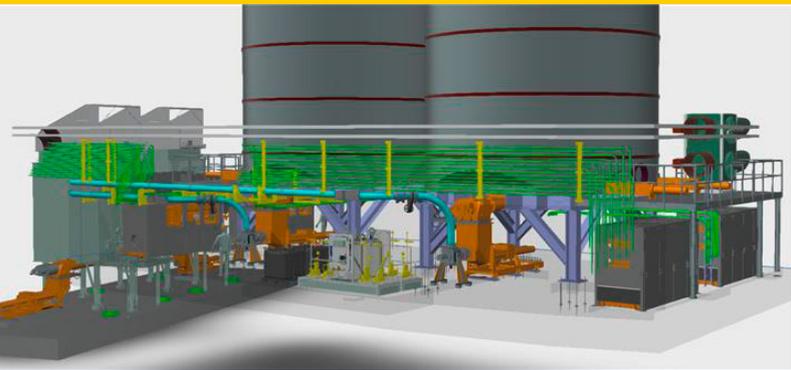


HOME

NOTICIAS DE PRODUCTOS



Una bomba de materias consistentes de Putzmeister del año 1987



Las nuevas líneas de bombas con tolva de recepción y silo (imagen de modelo)

El cambio destacado de la antigua línea de bombas a la nueva será el equipamiento con una tolva de recepción y un silo por línea de bomba. Una ventaja para la empresa operadora es que puede realizarse un proceso de incineración continuo fiable. Se conseguirán capacidades de almacenamiento con los que la empresa operadora puede amortiguar las horas punta y los periodos de tiempo en los que no hay entrega de lodos, como por ejemplo los días festivos. Esto conlleva ventajas de precio por un uso energético constante.

Putzmeister se complace en suministrar la nueva instalación que para Wien Energie es un componente fundamental para la economía circular y ofrece un valor adicional decisivo para todo el proceso de manipulación, desde la entrega hasta la incineración.



MÁS INFORMACIÓN



HOME

MUNDO PUTZMEISTER

PUTZMEISTER SE LLEVA BAJO LA PIEL

La empresa Putzmeister es muy valorada por muchos clientes y cuenta con fieles adeptos. Algunos clientes de Putzmeister están tan entusiasmados que expresan su amor a la empresa de manera muy especial. Ellos llevan Putzmeister literalmente bajo la piel. Porque algunos seguidores se han tatuado el logotipo de Putzmeister como muestra permanente de su compromiso. Un ejemplo impresionante de que Putzmeister no solo ofrece un servicio técnico valioso, sino que también puede crear una conexión emocional con sus clientes. ¡Nos alegramos de tener fans tan leales!



Andreas Konetschny (empresa Birsner de Singen) apuesta por PM

Mick Brown siempre tiene el elefante a su lado (Next Generation Concrete Pumping, Australia)

¿Usted también lleva Putzmeister bajo la piel?
Envíenos una fotografía de su tatuaje de Putzmeister y cuéntenos su historia.





Putzmeister



HOME

MUNDO PUTZMEISTER

EXITOSOS ENCUENTRO INTERNACIONAL DE DISTRIBUIDORES 2023 EN PUTZMEISTER INDIA

Putzmeister India (PCM) celebró del 19 al 21 de enero de 2023 en Goa su encuentro de distribuidores de piezas de repuesto. Distribuidores de India, Nepal y Bangladesh se reunieron con colegas del equipo de piezas de Putzmeister de toda India en un evento de 3 días.

Kanjanabha Bhattacharyya, director de Putzmeister India, saludó al equipo de Goa y marcó la pauta del encuentro. Los distribuidores fueron guiados por las plantas de producción y se les informó sobre los nuevos desarrollos del Grupo Putzmeister.

El segundo día comenzó con Anuj Seth, director de Servicios, que informó a los distribuidores sobre los planes para 2023. Se continuó con unas charlas comprometidas de cada uno de los distribuidores sobre sus mercados y estrategias para el año siguiente. El día terminó con una discusión sobre áreas de construcción ampliables e ideas que pueden aplicarse en toda la red.

Tras un día atareado lleno de estrategias los distribuidores de PCM disfrutaron de un último día relajado en el que pudieron disfrutar de las vistas y sonidos de Goa. El encuentro terminó en un ambiente positivo y todos se alegraron del evento del próximo año.





LA CONSTRUCCIÓN DE VIVIENDAS MODULAR PARA UN ESPACIO HABITACIONAL EFICIENTE Y RENTABLE

Con el módulo Lechner Cube se creó un sistema modular en la planta de piezas prefabricadas Deutsche Modulhausfabrik GmbH. Se hormigonaron en una colada cinco de seis posibles lados. Una fabricación industrializada en tal medida exige una administración de hormigón que optimice recursos. Para ello Putzmeister presentó un nuevo concepto que ofrece varias ventajas. Desde la planta mezcladora de hormigón el hormigón se envía a la tolva directamente debajo de la mezcladora. La bomba de hormigón transporta el hormigón a través de tuberías de transporte y tubos de transferencia a distribuidores giratorios manuales individuales a las cuatro instalaciones de producción. Las tuberías y los tubos se instalan en una pérgola. Para cambiar entre los distribuidores giratorios se retira el hormigón hasta el tubo de transferencia y este cambia.

NUEVA CONCEPCIÓN DE LA CONSTRUCCIÓN PREFABRICADA



VENTAJAS PARA LOS CLIENTES

La experiencia de DMF en la construcción prefabricada junto con los conocimientos de Putzmeister en la tecnología de bombas de hormigón consiguió las siguientes ventajas:

- # Preparación más rápida del hormigón sin pista de tolva ni almacenamiento intermedio
- # Tolva con capacidad para dos cargas
- # Llenado de encofrado continuo y constante con solución de bombas eficiente
- # Reducción del nivel de ruido de la nave
- # Transporte de hormigón en un sistema cerrado
- # Mejora general de las condiciones de trabajo en la nave

EQUIPAMIENTO

- # Bomba de hormigón fija BSA 1408 E
- # Tolva con capacidad de almacenamiento de 3,8 m³
- # Grupo hidráulico
- # Distribuidor giratorio manual
- # Sistema de tuberías



MÁS INFORMACIÓN





Putzmeister



HOME

NOTICIAS DE PRODUCTOS

PUTZMEISTER Y SANY: JUNTOS PARA UN FUTURO SOSTENIBLE

SANY eTRUCKS

Movilidad eléctrica asequible para la industria de la construcción

Nuestro objetivo: Queremos convertir a los fabricantes de construcción y a sus clientes en pioneros de una logística de construcción respetuosa con el medio ambiente para conseguir un futuro sostenible para nuestra industria.



SANY eTRUCKS EN EUROPA

SANY ha puesto especial atención en la electrificación y en la expansión internacional al dejar en manos de Putzmeister la entera responsabilidad del lanzamiento y despliegue de la gama SANY eTruck en Europa, con el apoyo incondicional de SANY.

Putzmeister quisiera poner a disposición en toda Europa el chasis de accionamiento eléctrico de SANY. Un primer paso fue el lanzamiento al mercado en la Bauma 2022 del mezclador IONTRON totalmente eléctrico de Putzmeister: el primer mezclador eléctrico de 4 ejes con un tambor mezclador de 9 m³ de Europa.

En 2022 comenzó en series pequeñas para el mercado alemán y francés y a partir de 2023 se ampliará progresivamente la producción y se explorarán otros mercados europeos.

Teniendo en cuenta sus clientes actuales en el área de transporte de hormigón, Putzmeister aspira a ser líder en el mercado de vehículos de construcción pesados electrificados. Esto incluye la cooperación con otros fabricantes de construcción y la ampliación de la gama de camiones en Europa en colaboración con el equipo de desarrollo de SANY en China. De forma análoga a la historia de éxito de las excavadoras SANY en Europa, que se lanzaron al mercado en 2015

y hasta 2021 alcanzaron una posición del top 10 de mercado entre las marcas occidentales establecidas, el objetivo de Putzmeister es alcanzar a medio plazo una facturación anual significativa. Los pilares para ello son la posición de liderazgo de Putzmeister que facilitó una entrega de los primeros vehículos en el año 2022, un nivel de precios que hizo asequible la transformación de flotas y las relaciones duraderas con clientes importantes con grandes flotas.

SANY eTrucks en China

La electrificación de los accionamientos ha llegado a todo el sector. SANY ocupa una posición destacada para esta tendencia global en China.

Con importantes inversiones en ingenieros (aprox. 1.000 ingenieros) e infraestructura (una gran fábrica altamente automatizada de 400 ha de tamaño), SANY ha creado una amplia gama de eTruck compuesta de distintos camiones y tractores accionados por batería.

En el año 2021 SANY compró 1.497 camiones eléctricos pesados (14 % de participación de mercado en China) y, por tanto, más que todos los fabricantes de equipos originales (OEMs) europeos. Hasta mediados de 2022 SANY ha aumentado sus ventas en más del 500 % en comparación con el año anterior y se plantea vender anualmente hasta 2025 80.000 unidades en China.



MÁS INFORMACIÓN



Putzmeister



HOME

MUNDO PUTZMEISTER

DAVID BOND «EL SEÑOR PUTZMEISTER» DE AUSTRALIA SE JUBILA

David Bond, una de las personalidades más respetadas y conocidas en la industria de bombas de hormigón de Australia y de la familia Putzmeister de todo el mundo, ha puesto fin a su carrera de años, que en los últimos 50 años incluyó «todo» de Putzmeister en Australia.

En el año 2022 la empresa que construyó David durante decenas de años se convirtió en Putzmeister Oceania Pty Ltd y él continuó hasta principios de 2023 para acompañar el proceso de transición.



Con 14 años David comenzó a trabajar con bombas de hormigón. Su padre fundó en 1966 la primera empresa de alquiler de bombas de hormigón de Australia.

La empresa creció rápidamente hasta alcanzar una flota de 12 bombas de camión de distintas marcas, entre ellas tres bombas Putzmeister propulsadas hidráulicamente que demostraron ser mucho más rentables que las otras dos marcas alemanas y una marca de EE. UU. de la misma flota.

Fue necesario cubrir distancias más largas, adaptarse a alturas de transporte mayores y aumentar la velocidad

de transporte. Y enseguida se identificaron las máquinas que ofrecían rentabilidad, fiabilidad y sobre todo costes bajos, teniendo en cuenta las mezclas de hormigón difíciles de bombear que se utilizaban entonces.

Por ello, David tenía claro que había que conocer todo sobre el hormigón. Tras la graduación comenzó unas prácticas en una importante empresa fabricante de hormigón. Quería aprender la tecnología y la producción de hormigón.

Tres años más tarde entró en la empresa familiar, que justo había comprado la primera bomba Putzmeister con tubo de transferencia C (trompa) 'Elefant' BRF 1408 M22. >>





Tras familiarizarse con el hormigón el siguiente paso fue aprender todo lo posible sobre la técnica de una bomba de hormigón y cómo solucionar los errores cuando algo fallaba. Este fue el motivo del primer viaje de los muchos que David hizo a PM Alemania para seguir formándose técnicamente y ampliar sus conocimientos sobre productos. En su primera visita a la fábrica original de Putzmeister en Filderstadt (Bernhausen) conoció al señor Schlecht que por las tardes le acompañaba a la oficina de diseño y al taller para responder a sus preguntas y luego comer juntos una pizza antes de llevarle al hotel.

David regresó a Australia, inspirado y motivado con el único objetivo de conseguir que las máquinas de Putzmeister fueran la opción preferida para el bombeo del hormigón. Algo bastante complicado debido a los altos aranceles de importación y a los muchos fabricantes e importadores locales de máquinas de segunda mano más baratas.

Tras su vuelta, se cerró la empresa de alquiler de bombas de la familia, el padre de David se jubiló y David se concentró en la venta y la asistencia a toda la gama de productos de Putzmeister. Ese inicio tan modesto quedó atrás y la empresa creció con pasión, enfoque y entusiasmo y, en gran medida, con la ayuda del personal de servicio y de ventas y exportación de Putzmeister, de tal manera que fue necesaria una representación de ventas y servicio en toda Australia.

Con este objetivo, David vendió la empresa a una empresa con sede en Sidney que lo nombró National Sales Manager.

El éxito de Putzmeister es todo el mundo dio resultados: Putzmeister fue la marca preferida de las empresas de construcción de túneles y rascacielos, se lanzaron al mercado australiano las primeras plumas distribuidoras fijas autotrepantes y las empresas de construcción eligieron Putzmeister por su rendimiento, fiabilidad y asistencia técnica.

En los diez años siguientes David trabajó con varias empresas como gerente de productos de Putzmeister y en 1995 se asoció con la empresa Concrete Pumping Equipment Aust Pty Ltd. Esta empresa creció rápidamente y en 2001 David se convirtió en único propietario de la empresa. Pasó a llamarse CPE Machinery Pty Ltd para reflejar mejor la variedad de los productos vendidos, como máquinas de mortero y cintas transportadores telescópicas.

El objetivo de David siempre fue ser la empresa líder en Australia en la venta de todo lo relacionado con el hormigón y las máquinas de mortero. Él cree que lo ha conseguido por los modelos de conducta que le han acompañado. Primero su padre y cuando comenzó su carrera empresarial fue sin duda Karl Schlecht. Posteriormente una larga lista de miembros competentes y muy motivados del equipo de Putzmeister ayudaron y animaron a David y a su equipo australiano a construir una empresa de la que todos podían estar orgullosos.





Putzmeister



HOME

NOTICIAS DE PRODUCTOS

MY Putzmeister

ACCEDA AL PREMIUM WORLD DIGITAL DE PUTZMEISTER



Putzmeister comenzó a ofrecer muy pronto contenidos y aplicaciones digitales. Con el tiempo se ha creado una amplia oferta orientada a las necesidades de los distribuidores de Putzmeister.

En un principio a esta oferta digital solo se podía acceder a través de varias URL con distintos datos de acceso por usuario y además no estaba disponible en todas las regiones. Por último, los distribuidores debían conocer exactamente la información que querían encontrar, dónde encontrarla y cómo se podían registrar. Por eso a mediados de 2018 comenzó el programa MYPutzmeister.

El objetivo era reunir toda la oferta online de Putzmeister en una plataforma moderna a la que nuestros usuarios pudieran acceder solo con un nombre de usuario y contraseña, para encontrar allí los contenidos relevantes para el trabajo diario con productos de Putzmeister. Además la oferta no solo ofrece informaciones y aplicaciones para distribuidores, sino también para nuestros clientes.

Se comenzó a implementar a mediados de 2019. Y ahora MYPutzmeister está disponible en todo el mundo.

Todos los distribuidores de Putzmeister y los clientes finales pueden tener acceso a MY Putzmeister. Además, en nuestra página web se puede utilizar la función de autorregistro (véase cuadro de información).

Tras el registro se puede diseñar de forma individual la página de inicio de MY Putzmeister:

Las aplicaciones individuales se pueden alinear con arrastrar y soltar. Además pueden solicitarse aplicaciones especialmente necesarias para su uso.

Entre las aplicaciones más importantes dentro de MY Putzmeister se encuentra la tienda web de piezas de repuesto (disponible solo para clientes gestionados directamente por Putzmeister), MY Fleet y el centro de atención al cliente y productos PM. En las aplicaciones MY Fleet y Service Center se ofrece información sobre las máquinas de los usuarios y su asistencia técnica. En Productos PM se puede encontrar información sobre todos nuestros productos. >>

ACCESO A MY PUTZMEISTER

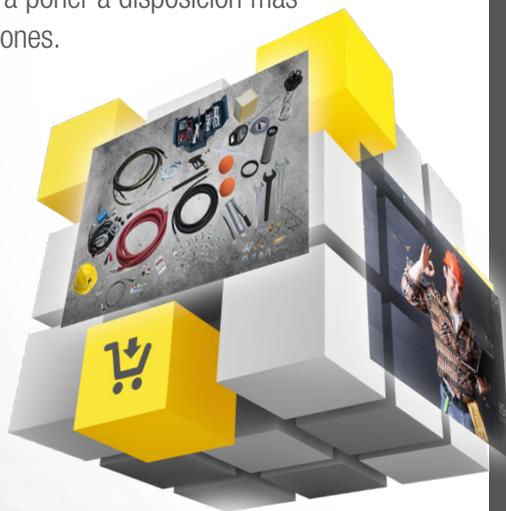
- # Regístrese en putzmeister.com
- # Confirme su dirección de correo electrónico
- # Se le informará por correo electrónico en cuanto se haya creado su cuenta y podrá establecer su contraseña personal
- # Ahora puede acceder a MY Putzmeister en cualquier momento a través de putzmeister.com

ES IMPORTANTE SABERLO:

MY Putzmeister no sólo está orientado al sector del hormigón sino que ofrece información y aplicaciones para todas nuestras líneas de productos.

En especial MYFleet seguirá desarrollándose de forma continua en los próximos años para que el usuario encuentre aquí toda la información sobre el funcionamiento de sus máquinas. En la actualidad ya se ofrece documentación técnica, expedientes de servicio digitales e información de garantía sobre las máquinas. En las máquinas en las que se ofrece Putzmeister Connected Services se puede acceder directamente a la cabina de la máquina.

Para el año 2023 hay planificados lanzamientos a mercados de países africanos, España y Portugal y en Turquía e India. Además se implementará la valoración de los clientes de las áreas Webshop, MYFleet y el portal general, para poner a disposición más contenidos y funciones.



¿Tiene alguna idea para mejorar?

> Utilice simplemente la función de valoración al final de la página de MY Putzmeister y envíenos una sugerencia de mejora.

VENTAJAS DE MY PUTZMEISTER

- # Acceso al mundo digital de Putzmeister
- # Diseñe su página de inicio personalizada:
Desplace aplicaciones como en el smartphone mediante arrastrar y soltar
- # Acceso en todo momento a todas las informaciones sobre sus máquinas Putzmeister. Para muchas preguntas sencillas ya no hace falta ponerse en contacto con Putzmeister, las encontrará en MY Putzmeister
- # Utilizable con todos los dispositivos, desde el smartphone a la tablet hasta el PC/portátil



PUTZMEISTER HOLDING GMBH
TEL. +49 (7127) 599-0
FAX +49 (7127) 599-520
WWW.PUTZMEISTER.COM

SÍGUENOS:

